

“Cara AMPUH Menghasilkan Banyak Kunjungan Ke Website/Blog Anda Bahkan Ketika Anda Tidak Melakukan Apapun Lagi!”



Kusuma Putra

www.rahasiatrafik.kerjakeras.com

Hak Untuk Mendistribusikan Free Report Ini:

Kini anda memiliki hak untuk meneruskan “Laporan Gratis” ini kepada teman atau kenalan anda. Silahkan sebarkan “Laporan Gratis” kepada siapapun yang anda kenal. Anda juga boleh menjadikan free report ini sebagai bundel atau bonus untuk produk anda.

Dengan catatan tidak merubah tampilan aslinya.

Pesan Dari Penulis

Hi, saya Kusuma Putra.

Saya sudah menjalankan bisnis online sejak tahun 2000.

Di usia 20 tahun saya mulai menjalankan bisnis secara full time. Berbagai jenis usaha saya jalankan di berbagai kota: Denpasar, Surabaya dan Jakarta.

Pernah membuka usaha warnet selama 1 tahun di Jakarta, dimana saat itulah saya mengenal pertama kalinya Bisnis Online.

Menjalankan berbagai bisnis Network Marketing selama kurang lebih 10 tahun.

2 Tahun berkecimpung di perusahaan Direct Selling dari Canada.

Kini saya menjalankan Bisnis Online sepenuh waktu di rumah saya, Denpasar Bali.

Dengan menjual produk informasi di Internet, atau sebutan kerennya: InfoPreneur, saya bisa menjalankan bisnis online saya kapan saja, dimana saja sesuai dengan jadwal saya sendiri.

Saya sadar dan yakin, bahwa masa depan produk Informasi begitu cerah.



Kusuma Putra

Daftar Isi

“Cara AMPUH Menghasilkan Banyak Kunjungan Ke Website/Blog Anda Bahkan Ketika Anda Tidak Melakukan Apapun Lagi!”	1
Hak Untuk Mendistribusikan Free Report Ini:	2
Pesan Dari Penulis	3
Hasilkan Kunjungan Berlimpah Ke Website Anda.....	5
Kenapa Melakukan Promosi?.....	7
Kunjungan Aktif Atau Pasif?	7
Akhir dari petualangan yang melelahkan!	8
Sedangkan promosi pasif meliputi berbagai hal ini:	9
1. Mengerti dan mengoptimalkan website anda di search engine. (SEO)	9
2. Memasang banner atau iklan premium selama masa waktu tertentu.	11
3. Membuat free report untuk menangkap email dan data dari pengunjung website.	13
4. Membangun blog dan membuatnya mendapatkan kunjungan secara tetap.	16
5. Memberikan Testimonial di berbagai penjual produk/jasa.	17
6. Memberikan comment ke berbagai blog.	19
7. Membuat beberapa postingan dengan signature di berbagai forum.	20
Rekomendasi Saya!	22

Hasilkan Kunjungan Berlimpah Ke Website Anda

Pada materi kali ini saya akan membagikan bagaimana cara saya mendatangkan banyak sekali kunjungan ke berbagai website dan blog saya.

Selama perjalanan saya menjalankan bisnis online selama ini (selanjutnya akan saya singkat dengan BO), saya sudah belajar berbagai cara mendatangkan kunjungan ke website/blog saya. Hasilnya? Saya hampir tidak pernah melakukan promosi sama sekali saat ini, namun kunjungan ke website-website saya bagaikan gula yang dikerubuti semut, tidak pernah sepi kunjungan.



Blog saya kerjakeras.com mampu mendatangkan sekitar 1000 kunjungan per hari, dengan atau tanpa saya menulis artikel lagi. Anda bisa melihatnya sendiri disini: <http://extremetracking.com/open?login=kerjake>

18 Dec, Fri	732	
19 Dec, Sat	759	
20 Dec, Sun	697	
21 Dec, Mon	795	
22 Dec, Tue	810	
23 Dec, Wed	760	
24 Dec, Thu	788	
25 Dec, Fri	683	
26 Dec, Sat	696	
27 Dec, Sun	637	
28 Dec, Mon	772	
29 Dec, Tue	919	

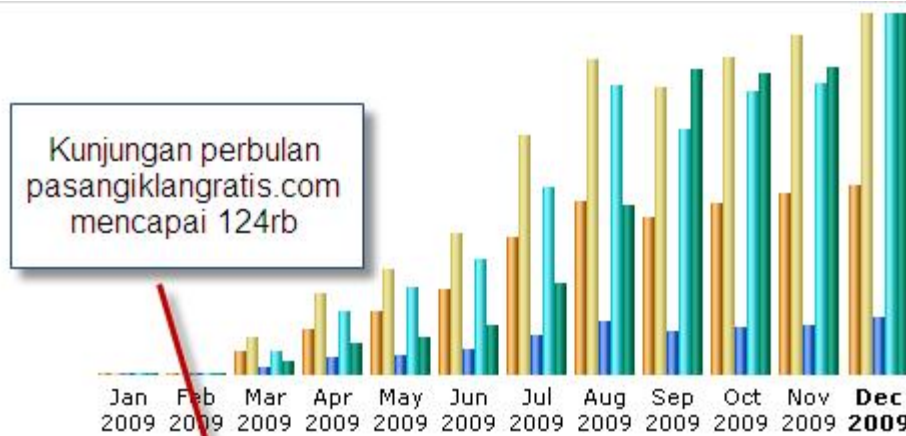
Caramembuatwebsite.com website penjualan ini, bisa mendatangkan 1000 kunjungan perhari, dengan atau tanpa saya mempromosikannya lagi.

26 Dec 2009	1020	1828	32086	693.86 MB
27 Dec 2009	983	1691	29881	756.84 MB
28 Dec 2009	912	1788	29773	505.32 MB
29 Dec 2009	1097	1843	35060	609.12 MB
30 Dec 2009	1117	2002	35944	755.17 MB

Rahasiasearchengine.com mampu mendatangkan kunjungan sampai 700 orang per hari, dengan atau tanpa saya melakukan promosi lagi.

Day	Number of visits	Pages	Hits	Bandwidth
01 Dec 2009	538	1386	48991	1.32 GB
02 Dec 2009	553	1581	47987	1.32 GB
03 Dec 2009	490	1221	46758	1.27 GB
04 Dec 2009	1139	2662	72846	1.82 GB
05 Dec 2009	1091	2345	62023	1.58 GB
06 Dec 2009	890	2085	56177	1.49 GB

PasangiklanGratis.com adalah salah satu Iklan baris paling ramai di Indonesia, dengan kunjungan mencapai 124.000 per bulan:



Month	Unique visitors	Number of visits	Pages	Hits	Bandwidth
Jan 2009	0	0	0	0	0
Feb 2009	0	0	0	0	0
Mar 2009	16302	27296	122379	399307	7.51 GB
Apr 2009	32647	58109	297754	1103325	19.09 GB
May 2009	45064	76056	333869	1518670	22.08 GB
Jun 2009	61208	101620	417108	1995374	28.92 GB
Jul 2009	99171	172215	664153	3246119	54.76 GB
Aug 2009	124157	226546	932634	5003606	101.31 GB
Sep 2009	113459	206277	757649	4245187	182.44 GB
Oct 2009	122907	228499	799850	4896817	181.18 GB

Dan ini terjadi untuk hampir semua website saya. Saya akan bagikan apa rahasia/tips/ strategi dibalik kesuksesan itu.

Saya juga akan jelaskan bedanya promosi aktif dan pasif, sehingga anda bisa memfokuskan upaya anda ke cara promosi yang akan menghasilkan HASIL yang paling maksimal buat anda.

Bagaimana caranya, hanya dengan waktu yang tidak banyak, investasi uang yang tidak banyak, anda bisa menghasilkan kunjungan ke website anda secara terus menerus, sebanyak mungkin yang anda bisa dapatkan.

Dan tentu saja itu ada ilmunya. Dan saya akan share kepada anda, berbagai cara saya mendapatkan kunjungan, terutama kunjungan pasif. Kunjungan yang tetap datang tanpa saya melakukan promosi lagi.

Harapan saya, anda juga bisa mencontek/tiru apa yang saya lakukan sehingga anda juga bisa memperoleh banyak kunjungan yang sama.

Dan karena kunjungan berarti uang, maka dengan banyaknya kunjungan pasif yang anda dapatkan anda juga mendapatkan lebih banyak uang. Lebih banyak kenikmatan, dan lebih banyak waktu luang.

Kenapa Melakukan Promosi?

Terlepas apapun produk/jasa anda, sebagus dan seunik apapun mereka, semurah apapun anda menjualnya, bahkan bisa saja anda memberikannya gratis sekalipun, namun, tanpa kunjungan tidak ada satu orangpun yang tahu.

Itulah kenapa kegiatan promosi baik di internet atau diluar sana menjadi amat sangat VITAL perannya bagi perkembangan bisnis anda.

Kunjungan = Uang. Tentu saja anda harus merubah kunjungan yang banyak ke website anda menjadi pembelian yang selanjutnya menjadi keuntungan. Namun, tanpa pertama mendatangkan kunjungan, anda tidak mempunyai kesempatan merubah mereka menjadi pembelian.

Segera setelah produk/jasa anda selesai dibuat dan siap dipasarkan, website/toko online anda siap dipublikasikan, desain sudah dibuat sebgus mungkin, harga sudah ditest sebaik mungkin, hanya satu yang kurang, yaitu anda harus melakukan promosi!

Kunjungan Aktif Atau Pasif?

Mendatangkan kunjungan ke website anda, tidaklah selalu sama nilainya. Walaupun sama-sama kegiatan mendatangkan kunjungan, mempromosikan, namun hasilnya bisa sama sekali berbeda.

Terutama dalam jangka menengah panjang.

Saya membaginya dalam dua hal yang sederhana. Yaitu promosi aktif dan promosi pasif.

Promosi disebut aktif, jika anda harus melakukannya secara manual, berulang-ulang. Tanpa melakukan promosi aktif, iklan atau kampanye anda tidak ada, anda harus terus menerus melakukan promosi agar iklan anda diketahui orang lain.

Sebaliknya promosi pasif: Promosi yang anda lakukan selama periode waktu tertentu untuk kemudian anda tidak melakukannya lagi pun efek kunjungan yang anda dapatkan akan bertahan seterusnya/atau dalam periode yang cukup lama.

Nah, secara sederhana, jika anda ditanya, yang mana yang anda inginkan? Promosi aktif yang harus anda lakukan terus menerus, atau promosi pasif, yang sekali sudah anda lakukan, anda tidak perlu melakukannya lagi, tetapi anda akan mendapatkan hasilnya terus menerus?

Saya yakin anda akan memilih jenis promosi yang kedua, yaitu promosi pasif.

Awalnya dulu, ketika masih baru di Internet... saya seperti kebanyakan pebisnis online pemula yang lain...setiap hari melakukan kegiatan promosi aktif.

Saya keluar masuk iklan baris dan memasang iklan disana. Hari ini saya pasang, hari ini iklan saya ditayangkan. Besok saya tidak pasang, maka besok iklan saya tidak ditayangkan. Saya harus terus menerus sibuk pasang iklan.

Belakangan, ada alat pemasang iklan otomatis ke ratusan iklan baris sekaligus. Nah sangat membantu tugas pemasangan iklan bukan? Tetapi, sama saja, ketika saya menggunakan alat itu dan mengirimkan iklan saya, iklan terpasang, jika keesokan harinya saya tidak mengirimkan iklan, maka iklan saya tidak ada lagi.

Cara yang lain yang saya lakukan adalah dengan promosi ke berbagai mailing list atau yahogroups. Sama juga, jika saya promosi, maka saya akan mendapatkan beberapa kunjungan, jika tidak, saya tidak mendapatkan kunjungan sama sekali.

Lama-lama saya menjadi capek dan bosan. Kenapa saya harus melakukan promosi yang melelahkan itu setiap hari terus menerus?

Bukankah internet adalah sebuah media yang bisa diotomatiskan?

Bukankah internet adalah sebuah faktor kali dan system yang luar biasa?

Tidak bisakah saya hanya promosi beberapa kali saja dan kemudian tanpa promosi lagi pun website-website saya tetap menghasilkan kunjungan?

Akhir dari petualangan yang melelahkan!

Saat itulah saya kemudian mencari cara promosi yang bersifat pasif. Tanpa promosi lagipun saya akan terus menerus mendapatkan kunjungan.

Bisakah? Kini, mundur beberapa tahun kemudian, saya sudah menguasai berbagai cara promosi pasif. Website-website saya mampu mendapatkan ribuan kunjungan perhari tanpa promosi lagi, sama sekali. **J**

Jika saya masih menambahkan promosi, maka kunjungan akan bertambah, namun jika saya tidak melakukan promosi sama sekali pun, kunjungan juga akan tetap bertahan dan bahkan bertambah. Loh kok bisa? Karena pengguna internet juga bertambah, jadi secara alami, sebuah website dengan metode promosi yang sama, akan mempunyai kunjungan yang terus bertambah minggu demi minggu, bulan demi bulan. Enak kan? **J**

Secara sederhana promosi aktif misalnya:

- Pasang Iklan secara manual atau secara semi manual di berbagai iklan baris.
- Pasang iklan baris di koran.
- Promosi di berbagai mailing list.
- Melakukan spam dengan mengirimkan email ke ribuan alamat email.
- Dll.

Segala metoda promosi yang mengharuskan anda melakukannya secara berulang-ulang, bisa dikatakan sebagai promosi aktif.

Sedangkan promosi pasif meliputi berbagai hal ini:

1. Mengerti dan mengoptimalkan website anda di search engine. (SEO)
2. Memasang banner atau iklan premium selama masa waktu tertentu.
3. Membuat free report untuk menangkap email dan data dari pengunjung website.
4. Membangun blog dan membuatnya mendapatkan kunjungan secara tetap.
5. Memberikan Testimonial di berbagai penjual produk/jasa.
6. Memberikan comment ke berbagai blog.
7. Membuat beberapa postingan dengan signature di berbagai forum.

1. Mengerti dan mengoptimalkan website anda di search engine. (SEO)

Nah saya akan mulai membahas mengenai berbagai tehnik promosi pasif yang sudah saya tulis diatas. Kebetulan saya melakukan ke semuanya, saya mempratekkannya dengan sangat baik sehingga saya merasakan benar manfaatnya yaitu ribuan kunjungan setiap hari, tanpa promosi lagi.

Yang pertama adalah: Menjadikan website anda top 10 di Google.

Hal ini lebih mudah dari yang anda bayangkan. Hehehe.. terutama karena saya adalah penulis dan pemilik Rahasiasearchengine.com.

Sebagai bocoran saja, untuk menjadikan website anda top 10 di google, bahkan menjadi urutan teratas (no 1), maka anda perlu melakukan beberapa hal ini:

- Membeli nama domain berisikan kata kunci yang anda targetkan.
- Google dan search engine yang lain, suka dengan relevansi. Semakin relevan website anda dengan kata kunci yang anda targetkan maka semakin besar kemungkinannya website anda menjadi top 10.
- Mengerti mengenai "anchor text" dan mendapatkan sebanyak-banyaknya anchor text dengan kata kunci yang anda targetkan. Ini sangat sederhana sekali anda tahu bagaimana caranya.
- Mengerti mengenai onpage optimization, dan menerapkannya ke website anda. Tetapi ingat, ini bukan yang terpenting lagi. Yang lebih penting adalah Off page optimization.
- Terus membangun backlink berupa anchor text, dengan menambahkannya secara konsisten sampai peringkat yang anda inginkan tercapai.

Kuncinya, untuk berada posisi yang sangat tinggi di search engine, anda perlu mendapatkan banyak tautan balik berupa link berisi kata kunci yang anda targetkan. Ini disebut dengan "Anchor Text", dan bagaimana cara cepat mendapatkan sebanyak mungkin anchor text (back link berupa kata kunci) ini?

Tenang saja, sudah tersedia paket cepat dan murah untuk mendapatkan BANYAK backlink berkualitas berupa anchor text ke website anda. Informasi lebih lanjut anda bisa pelajari di: <http://kerjakeras.com/linkmurah>.

Paket tersebut akan memasang link dari 44 Iklan Baris, menuju ke website anda dengan menggunakan kata kunci yang anda targetkan, hanya dengan biaya yang sangat murah. Dalam sekejap website anda akan mendapatkan puluhan ribu tautan hanya dengan investasi 400.000 sebulan. Untuk pengambilan dua bulan seperti biasa, akan mendapatkan 1 bulan extra. Sehingga perbulannya jatuhnya hanya sekitar 265.000 saja. Informasi lengkap ada di: <http://kerjakeras.com/linkmurah>.

Jika anda ingin belajar lebih detail dan ingin menguasai, tahu Rahasia dari search engine. Saya juga sudah membuat panduan lengkap mengenai menjadikan website anda urutan teratas di search engine ini.

Isinya daging semua, karena merupakan pengalaman selama lebih kurang 5 tahun mempelajari dan mempraktekkan metode search engine di berbagai website saya. Akibatnya, saat ini di banyak kata kunci website saya menempati posisi teratas, atau paling tidak 10 besar dengan mudah.

Bukan hanya kata kunci biasa saja, yang mudah dilakukan, tetapi kata kunci dengan jumlah persaingan sangat banyak seperti kata kunci berkaitan dengan iklan baris.

Kata kunci berkaitan dengan bisnis online yang memang banyak pesaingnya website saya mampu berada di posisi pertama. Misalnya: "Belajar Bisnis Online".



belajar bisnis online

Telusuri

[Penelusuran Lanjutan](#)

Telusuri: web laman dari Indonesia

Web

[+ Tampilkan opsi...](#)

Urutan 1 - 10 dari sekitar 1,590,000 ha

[Mau dapat untung?](#)

www.betonmarkets.com

Bursa saham dan mata uang asing. Resiko kecil dan untung besar!

Pesan Sponsor

[Panduan Bisnis internet](#)

www.petabisnis.com

Cara menghasilkan uang utk pemula Peluang **bisnis** internet di rumah

[Bisnis Kok Bohong Semua?](#)

www.DuitZango.com

cari uang pakai cara saya! dijamin, teruji dan bergaransi 100%

[Belajar Bisnis Internet](#)

Belajar Bisnis Online Belajar Bisnis Internet Marketing. ... (Oo), **Belajar Bisnis Online**

Teruskan saja, mendapat. (Go); **Belajar Bisnis Online** Banyak menulis ...

kerjakeras.com/ - [Tembolok](#) - [Mirip](#)

No 1 di kata kunci
"belajar bisnis online"

Dan masih banyak lagi lainnya. Saya yakin anda tidak akan mau melewatkan untuk mengetahui dan menerapkan rahasia search engine di: <http://rahasiasearchengine.com>.

2. Memasang banner atau iklan premium selama masa waktu tertentu.

Cara ini adalah alternatif yang cukup baik yang anda bisa lakukan untuk mendapatkan kunjungan secara pasif tanpa perlu memasang iklan secara manual terus menerus. Cukup sekali saja, dan banner/iklan anda akan terpasang selama jangka waktu tertentu sehingga anda bisa mengalokasikan waktu anda untuk kegiatan yang lain yang lebih penting.

Kunci mendatangkan banyak kunjungan ke website anda adalah dengan mengetahui dan mencoba berbagai metoda yang ada, dan mengulangi metoda mana yang berhasil baik untuk anda.

Kunci yang lain adalah dengan memiliki berbagai macam metode mendatangkan kunjungan maka senjata anda ada banyak, jika satu tehnik mengering maka anda bisa memaksimalkan tehnik yang lain. Dari ke 7 metode promosi pasif yang saya jelaskan disini, bisa dikatakan saya AHLI dan terbiasa menggunakan semuanya. **J** Nah anda juga bisa menggunakan masing-masing metoda sehingga anda tidak pernah kekurangan metoda untuk diandalkan.

Saya akan mempermudah hidup anda dengan memberikan solusi langsung dimana anda bisa memasang banner murah dan iklan premium murah untuk periode waktu tertentu sesuka anda.

- Pasang banner sekaligus di 40 Iklan Baris.

Paket ini adalah paket yang sangat terjangkau untuk anda pergunakan. Dengan banyaknya iklan baris tempat anda memasang banner, maka kemungkinan website anda mendapatkan banyak kunjungan akan semakin besar. Kuncinya disini adalah pasif dan banyak secara sekaligus.

Jika anda memasang banner, tentu dengan harga tertentu, banner anda akan terpasang disana selama masa yang anda perlukan. Banner atau iklan anda tidak akan tergeser seperti layaknya jika anda memasangnya secara gratisan.

Ada dua ukuran banner yang bisa anda pasang di 40 Iklan baris sekaligus. Terserah anda mau pasang banner yang mana:



Ini adalah contoh banner 125 x 125

Untuk pemasangan banner 125x125 di 40 iklan baris sekaligus, anda hanya perlu berinvestasi senilai 500.000 rupiah saja sebulan. Jika anda ambil dua bulan, anda akan mendapatkan GRATIS 1 bulan, sehingga perbulannya hanya sekitar 330.000 rupiah saja. Informasi lengkapnya silahkan kunjungi: <http://kerjakeras.com/baner12540>



Ini adalah contoh banner 468 x 60

Untuk pemasangan banner 468x160 di 40 iklan baris sekaligus, anda hanya perlu berinvestasi senilai **600.000 rupiah saja sebulan**. Jika anda ambil dua bulan, anda akan mendapatkan GRATIS 1 bulan, sehingga perbulannya hanya sekitar 400.000 rupiah saja. Informasi lengkapnya silahkan kunjungi: <http://kerjakeras.com/baner40>

Kedua ukuran banner diatas adalah ukuran yang paling umum di Internet. Hampir semua penyedia produk reseller atau program apapun di Internet, mereka menyediakan kedua jenis banner diatas.

Jika anda ingin mempromosikan website anda dengan menggunakan tehnik ini, maka anda perlu membuat banner dengan ukuran seperti diatas. Oyah, anda tidak harus bisa atau tahu sendiri bagaimana cara membuat banner sebgas diatas, karena sayapun tidak bisa. **J**

Anda tidak harus mengerti atau bisa semua keahlian yang diperlukan untuk sukses di internet. Cukup fokus dengan kelebihan anda saja, dimana anda kurang anda bisa mencari orang lain yang AHLI dibidang mereka untuk menutupi kelemahan anda.

Nah dimana saya membuat banner diatas? <http://wowcover.com> adalah tempatnya.

- Pasang Iklan Premium di 40 Iklan Baris Sekaligus.

Paket yang lain yang saya sediakan adalah pasang iklan premium di 40 iklan baris sekaligus, serempak, tanpa dirandom. Artinya iklan anda akan tampil terus menerus selama masa yang anda inginkan. Setiap orang yang membuka salah satu halaman iklan baris tersebut akan menemukan iklan anda. Jika kunjungan di sebuah iklan baris adalah 5000 orang perhari, maka artinya iklan anda telah terlihat selama 5000 kali hari itu.

**** Pasang Link (Anchor Text) Murah di 44 Iklan Baris SEKALIGUS! ****

20 Oktober 2009 11:50 | dibaca: 255 kali



Pasang Link (Anchor Text) Murah di 44 Iklan Baris SEKALIGUS dan Naikkan Ranking Anda di Search Engine Secara NYATA dalam waktu yang singkat. Pasang Link Ke website/blog anda di 44 Iklan baris akan sangat memaksimalkan ranking anda di search engine Google dan Yahoo... Dapatkan Info Lengkap SEKARANG JUGA di: <http://kerjakeras.com/linkmurah...>

Dikirim oleh: Pasang Link Murah | [Kunjungi Website](#)
 Terdapat pada: [Bisnis Online](#), [anchor text murah](#), [pasang link murah](#), [beli link](#), [tempat pasang link](#), [tempat jual link](#), [pasang link otomatis](#)

Iklan Premium

Pemasangan secara sekaligus di 40 Iklan baris, memastikan website anda memperoleh semakin banyak kunjungan setiap harinya. Kunci untuk semakin banyak mendapatkan kunjungan adalah dengan membuat judul iklan dan isi iklan yang semenarik mungkin.

Semakin menarik dan mengundang iklan anda, maka akan semakin banyak orang yang mengklik "Kunjungi Website" dan masuk ke website anda. Tingkat closing/penjualan kemudian juga ditentukan dari seberapa bagus kata-kata di website anda, dan seberapa menarik penawaran anda.

Namun, jika yang anda perlukan adalah banyak kunjungan secara pasif, maka paket-paket diatas adalah salah satu solusi cepat dan instant.

Paket iklan premium di 40 Iklan baris diatas hanya 400.000 sebulan, sama juga, ambil dua bulan anda akan mendapatkan 1 bulan extra. Sehingga perbulannya hanya akan menjadi 265.000 saja. Informasi lengkapnya silahkan kunjungi: <http://kerjakeras.com/premium40>

3. Membuat free report untuk menangkap email dan data dari pengunjung website.

Cara berikutnya yang merupakan favourite saya adalah dengan membuat free report. Bukan hanya satu tetapi beberapa atau bahkan banyak free report seperti yang anda baca sekarang ini. Contoh free report saya bisa anda lihat di: <http://rahasiapemenang.com> dan <http://caramenulis.com>

Newsletter Memulai Bisnis Online GRATIS!

Pastikan Anda Berlangganan Newsletter Mingguan Dengan Mengisikan Nama Dan Email Anda Dibawah Ini. Anda akan menerima tips, strategi, pelajaran, ide-ide mingguan dari saya, langsung terkirim ke email yang anda gunakan mendaftar! Dapatkan informasi bernilai yang akan membantu anda membuat produk anda sendiri dan menghasilkan uang dari Internet!



Nama Depan:

Email Anda:

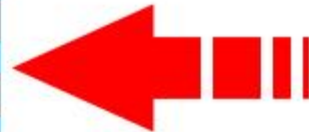
"Temukan 7 Pelajaran RAHASIA Menulis Yang BAIK, CEPAT Dan Percaya Diri!"

ISIKAN Nama & Alamat Email Anda di Bawah Ini Dan DAPATKAN Panduan Cara Menulis HEBAT Dari Saya, GRATIS!



Nama Depan:

Email Anda:



Untuk mendapatkan free report yang saya berikan GRATIS, orang harus memberikan nama dan email mereka, nah kemudian saya akan memberikan alamat download free report mereka melalui email yang mereka gunakan.

Selanjutnya saya juga mengirimkan email secara berkala berisi penawaran produk-produk saya, atau produk-jasa orang lain yang saya promosikan.

Karena saya memiliki data mereka, maka saya bisa mengirimkan penawaran kapan saja, dan mengingatkan mereka dengan lembut mengenai saya, penawaran saya, dan website saya. Dengan demikian saya akan mendapatkan kunjungan berulang dari orang-orang yang ada

dalam daftar nama saya. Cara ini benar-benar sangat efektif untuk mendapatkan banyak pengaruh di Internet, banyak teman dan juga banyak pembelian. **J**

Anda bukan hanya mendapatkan banyak kunjungan pasif, tetapi anda juga akan dikenal sebagai orang yang baik, sopan, dan mengerti tentang bidang anda, karena anda bisa mendemonstrasikan pengetahuan anda melalui email-email yang anda kirimkan kepada mereka.

Membuat free report dan memberikannya secara gratis, memberikan kesempatan buat target market anda mengenal dan mencicipi kemampuan anda secara gratis dan fair. Jika anda mempunyai produk-jasa yang baik untuk ditawarkan, maka anda tidak bisa tidak harus menggunakan cara yang satu ini.

Anda akan mengumpulkan banyak daftar nama dalam prosesnya, dan anda akan mendapatkan banyak calon pelanggan setia anda.

Salah satu alat yang harus ada saat anda membuat free report adalah: Autoresponder. Jika anda belum familiar mengenai ini anda bisa mencari tahu mengenai autoresponder di Google.com dan anda akan segera belajar pentingnya autoresponder.

Untuk menghemat waktu anda, saya akan jelaskan sedikit apa itu autoresponder.

Autoresponder adalah penjawab email atau robot pengirim email secara otomatis. Tugas anda hanya memasang kode yang mereka akan berikan ke website anda, dan kode tersebut akan berbentuk form penangkap email seperti contoh diatas.

Nah ketika orang mengisikan nama dan email mereka, maka autoresponder secara otomatis akan memasukkan data orang tersebut ke database tertentu dan menyimpannya untuk anda. Selanjutnya, autoresponder juga akan langsung mengirimkan email pertama yang sudah anda persiapkan ke email orang yang berminat terhadap free report atau informasi anda tadi.

Setiap beberapa hari sekali, autoresponder juga akan mengirimi orang ini, melalui email, email-email follow up berikutnya yang sudah anda persiapkan sebelumnya.

Dan semuanya ini anda perlu set/atur hanya sekali saja, selanjutnya Autoresponder yang mengambil alih proses pengiriman email dan memanage daftar nama anda untuk anda.

Sesekali waktu, anda juga bisa mengirimkan email penawaran kepada seluruh email yang anda sudah kumpulkan sehingga anda berkesempatan berjualan kepada daftar nama anda kapan saja.

Menarik bukan? Autoresponder ibarat karyawan yang tidak perlu anda gaji yang akan membantu banyak pekerjaan pengiriman email dalam membangun bisnis online anda.

Nah autoresponder yang saya rekomendasikan ada dua, satu berbayar dan satu GRATIS. Yang berbayar, anda terima beres, dan semuanya sudah dipersiapkan. Ini menggunakan pihak ketiga, yang sudah menyiapkan semuanya. Tinggal dipakai saja. Anda bisa mempelajarinya di: <http://kerjakeras.com/nora>.

Autoresponder yang lain, berupa script, yang bisa anda download, install di hosting anda, dengan domain anda, dan tidak perlu bayar. Sayapun menggunakan script autoresponder gratis ini, yang bisa anda download di: <http://parabots.com>, petunjuk installasi dan cara penggunaan sudah lengkap di websitenya.

Informasi lengkap mengenai autoresponder gratis ini sudah saya buat posting di: <http://kerjakeras.com/script-autoresponder-gratis-tetapi-bagus-mau/>

Jika anda ingin mendalami mengenai penggunaan Autoresponder dan membuat newsletter (email mingguan ke daftar nama anda), anda bisa memiliki panduan lengkapnya di: <http://buatnewsletter.com>

4. Membangun blog dan membuatnya mendapatkan kunjungan secara tetap.

Cara berikutnya yang merupakan cara favourite saya yang lain adalah dengan membangun sebuah blog dan mengisikannya dengan artikel/postingan dan membuatnya mendatangkan banyak kunjungan. Kunjungan yang pada akhirnya menjadi pasif. Dan kunjungan yang sangat banyak.

Jika anda serius di bisnis online, anda tidak akan melewatkan metode yang satu ini karena manfaatnya begitu banyak.

Ngeblog adalah sebuah kegiatan yang sangat populer di Internet beberapa tahun terakhir ini.. bahkan trendnya terus naik karena berbagai kelebihan yang dimiliki oleh blog:

- Orang tidak lagi harus membangun website mereka sendiri. Cukup dengan membuat sebuah blog instant yang bisa dibuat hanya dalam 5 menit saja, mereka bisa mulai menuliskan konten mereka dan memasukkan berbagai gambar, menjual produk-jasa mereka, semuanya dilakukan di blog mereka itu.
- Orang tidak lagi kesulitan jika tidak bisa mendesain website mereka sendiri.
- Mereka juga tidak harus mengerti bahasa pemrograman yang diperlukan untuk membuat website interaktif seperti blog. Dengan wordpress atau blogspot, orang langsung bisa mempunyai website mereka sendiri, dan tugas mereka hanya mengisinya. Panduan cara membuat blog dengan cepat menggunakan blogspot bisa anda miliki dan pelajari di: <http://caramembuatblog.com>
- Blog sangat disukai oleh search engine. Jika mereka hanya mengisikan konten saja secara berkala, maka mereka akan mendapatkan banyak kunjungan ke blog mereka, bahkan jika mereka sama sekali tidak mengerti mengenai search engine sebelumnya.

Tetapi, jika mereka juga mempelajari mengenai search engine, seperti yang diajarkan di <http://rahasiasearchengine.com>, maka mereka akan semakin cepat dan banyak

mendapatkan banyak kunjungan ke blog mereka.

- Dengan blog, siapapun, dimanapun selama ada akses internet bisa mempunyai sebuah website yang berpengaruh, menjual banyak produk, mendatangkan banyak kunjungan, jauh lebih mudah daripada sebelum-sebelumnya. Kuncinya hanya mereka mau menulis dan membagikan pengetahuannya di blog mereka.

Tidak ada alasan untuk anda tidak mulai ngeblog kan? Apalagi jika anda tahu berbagai manfaat ngeblog berikut ini:

- **Blog sangat mampu memberikan sangat banyak kunjungan lewat waktu, asalkan anda rajin memberikan postingan di awal.** Sampai titik tertentu blog akan kedatangan kunjungan secara otomatis bahkan ketika anda tidak ngepost lagi dalam waktu tertentu. Anda bisa membaca postingan mengenai hal ini: <http://kerjakeras.com/satu-demi-satu-akhirnya-menjadi-bukit/>

Jadi blog bisa dibuat berjalan secara otomatis dan pasif, tetapi anda harus menjalankannya dulu.

- **Blog adalah alat promosi yang sangat HEBAT.** Jika blog anda sudah mendapatkan 100 kunjungan, 500 kunjungan secara konsisten setiap hari, maka anda bisa mempromosikan apa saja disana. Dan akan selalu saja ada orang yang tertarik dan membelinya, JIKA produk/jasa yang anda tawarkan berkualitas tentu saja.
- **Blog sangat komunikatif, responsif dan dinamis.** Pengunjung blog dapat memberikan komentar, bertanya, memberikan masukan terhadap blog anda, bahkan ide-ide mengenai topik apa yang seharusnya anda tulis berikutnya. Nah semua hal ini tidak mudah anda lakukan jika anda hanya membuat website biasa menggunakan html atau website penjualan biasa tanpa fitur comment seperti blog.

Untuk mulai membuat dan memanfaatkan blog sebagai sumber kunjungan pasif anda, saya sudah siapkan panduan lengkap ngeblog menggunakan blogspot.com, yang merupakan fitur penyedia blog gratis milik google. Tentu saja panduannya tidak GRATIS, karena perlu siang malam selama beberapa minggu untuk mempersiapkannya. **J** <http://caramembuatblog.com>

5. Memberikan Testimonial di berbagai penjual produk/jasa.

Cara berikutnya juga cara favourite saya dan banyak saya lakukan selama ini.

Caranya mudah, anda hanya perlu membeli produk yang tampaknya bagus, lalu mempelajari produk tersebut dan kemudian secara sengaja memberikan testimonial ke pemilik produk.

Jika anda memberikan testimonial secara tulus dan benar-benar mengatakan apa yang baik mengenai produk tersebut, maka testimonial anda akan dimuat di website penjualan mereka, dan nama serta alamat website anda akan terus menerus dilihat oleh pengunjung website tersebut, mengijinkan anda promosi gratis dan pasif.

Ini adalah contoh testimonial yang saya berikan di beberapa website penjualan:

Customer Testimonials

Just look at what our customers are saying....



Dahsyat! Materinya MEMANG sangat UNIK, GILA, Dan Menguntungkan!

Hampir tidak ada sebuah panduanpun di Indonesia yang mengajarkan menjual produk orang lain **SEBAGUS** panduan Nicko ini! **TITIK!**

Kebanyakan ebook diluaran sana hanya mengajarkan cara membuat produk, tetapi tidak mengajarkan dengan **DETAIL** bagaimana **cara mempromosikan** secara profesional dan dengan **hasil yang gila-gilaan** seperti yang dilakukan Nicko!

Beda dengan TheGeniusBiz ini, ada Panduan Utama setebal 145 halaman yang penuh 'DAGING' semua, lalu masih ada penjelasan RAHASIA Nicko **menggulung keuntungan** dengan mempromosikan produk orang lain. Kisah Nyata bagaimana Nicko **profit sampai 700%**. Masih ada penjelasan google marketing, bagaimana ranking di google secara GRATIS. Lalu ada Video 'Membuat Website', 'Strategi Kliksaya', 'Strategi Adwords' Yang semuanya ini merupakan pengalaman langsung dari Nicko sendiri. Anda seperti diijinkan 'MENCURI' ILMU Rahasiannya!

Lalu anda masih akan diajarkan bagaimana membuat iklan yang mempunyai konversi (tingkat kembali hasil) yang sangat tinggi! Dan anda juga diijinkan untuk menggunakan berbagai tools/Alat RAHASIA yang biasa digunakan oleh Nicko menjalankan bisnisnya!

Paket ini memang benar-benar **JENIUS!**

Kusuma
Pemilik:
<http://RahasiaSearchEngine.com>



Kusuma Putra - Bali
www.kerjakeras.com

Haryo, sangat jarang saya melihat anak muda secerdas dan semaju Anda.

Saya sudah membaca produk-produk Haryo termasuk report serta blognya, dan setelah mengenalnya sekian lama. Saya bisa sampaikan bahwa Haryo adalah seorang pebisnis yang dahsyat!

Di usia yang sangat muda Haryo sudah bisa menghasilkan income diatas 2 juta perhari. Wow! Dunia sudah terbalik rupanya! Saya tidak berani bayangkan bagaimana 5 tahun dari sekarang?

Jadi, bila anda ingin sekali memulai bisnis online dengan cara yang benar, **berapapun usia dan pengalaman Anda**, maka saya yakin Anda akan mendapatkan banyak keuntungan dan manfaat dengan belajar di UangPanas.com.

Uang, tenaga dan waktu adalah modal terbesar anda Alam hidup ini. Dengan belajar di UP maka Anda akan menghemat ketiganya dengan sangat banyak!

Jika saya yang sudah "senior" saja bisa belajar sangat banyak dari Haryo, saya yakin Anda juga. Miliki mentor yang tepat seperti Haryo dan percepat kesuksesan Anda di bisnis online sekarang juga!

Tehnik ini, jika anda lakukan cukup banyak, akan memberikan exposure atau tampilan yang cukup banyak dan menyebabkan nama anda dikenal karena da di banyak website, banyak dari pengunjung yang akan mengunjungi website anda dan kemudian membeli jika mereka target market yang cocok.

6. Memberikan comment ke berbagai blog.

Tehnik berikutnya juga senang saya lakukan. Yaitu memberikan banyak comment di berbagai blog orang lain.

Cara ini sangat bagus, bisa permanent dan jangka panjang, asalkan dilakukan dengan benar. Efeknya juga bagus untuk search engine ranking.

Kuncinya adalah melakukan secara benar dan relevan, dan dalam jumlah yang banyak (konsisten).

Efek comment bisa memberikan kunjungan sampai berbulan-bulan bahkan bertahun-tahun kemudian.

Cara memberikan comment adalah dengan menarget kata kunci yang anda inginkan pada pagian nama, ingat untuk menggunakan kata kunci, karena itu akan menjadi backlik untuk website anda. lalu URL tujuan pada bagian website. Jika diisi seperti ini:

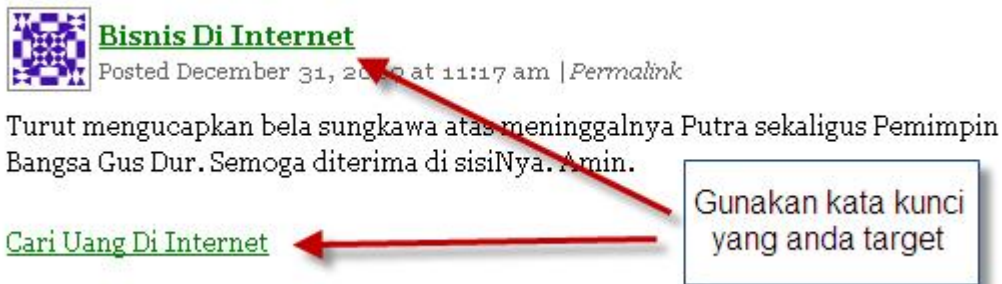
Leave a Comment

Membuat Blog Name (wajib)

kus29@gmail.com E-mail (will not be published) (wajib)

http://caramembuatblog.c Website

Contoh comment yang saya buat sebagai berikut:



Selain pada bagian nama, saya juga biasa menyisipkan anchor link lagi di body agar dapat banyak hasil sekali melakukan comment. Istilahnya sekali menyelam dua tiga pulau terlampaui **J**

Dengan banyak memberikan comment secara konsisten maka anda sudah menyebarkan link anchor website anda di banyak tempat. Dan comment yang sudah di approve oleh pemilik blog tidak akan dihapus yang berarti akan terus menerus berada disana.

Wow itu berarti kunjungan pasif untuk anda.

7. Membuat beberapa postingan dengan signature di berbagai forum.

Metode ini juga merupakan promosi pasif, karena sekali anda membuat sebuah post atau reply di forum dan reply anda diterima, maka link atau promosi anda akan ada disana dalam waktu yang sangat panjang.

Beberapa forum di Indonesia mempunyai banyak kunjungan setiap harinya, sehingga memberikan post atau reply di forum akan memberikan efek promosi jangka panjang.

Contoh beberapa forum yang bagus adalah <http://forum.kompas.com/>, <http://forum.detik.com/>, <http://forum.kafegaul.com/>, <http://forum.detiksurabaya.com> dan masih banyak lainnya.

Untuk menemukan lebih banyak forum, anda bisa mencarinya di <http://google.co.id> masukkan kata kunci: "Forum Indonesia".

Cara kerjanya adalah anda cukup melakukan register lalu setelah selesai dan anda dapat login segera atur pada bagian userCP untuk mengedit signature yang anda gunakan.

Signature inilah yang nantinya akan menjadi anchor teks untuk website anda. Jadi setiap kali anda mengomentari sebuah postingan otomatis link signature anda akan tampil. Dan tentu akan banyak yang mengunjungi.

Lagi-lagi merupakan promosi pasif bagi anda. Karena komentar-komentar anda akan terus berada disana dan tidak akan dihapus oleh moderator asalkan komentar yang anda berikan bagus dan tidak menyalahi aturan.

Oke sekarang mari kita lanjut ke proses mengedit signature. Jadi pada bagian userCP akan ada menu pilihan lagi. Pada menu itu pilihlah edit signature pada bagian setting & options seperti yang terlihat pada gambar di bawah.



Setelah itu silahkan edit signature sesuai yang anda inginkan. Format tulisannya seperti ini [URL="http://caramembuatblog"]membuat blog[/URL]

Anda dapat menyisipkan anchor link lebih dari satu, tergantung dari banyaknya karakter yang disediakan oleh forum.

Jika pengeditan telah selesai ada dua hal yang dapat anda lakukan yaitu melakukan pengepostan atau reply. langkah ini contohnya:



Rekomendasi Saya!

Jika anda ingin memulai menjalankan bisnis online...seperti saya... maka berikut adalah beberapa alat/sumber informasi yang tak ternilai yang akan membantu anda mencerna mengenai bisnis online JAUH lebih baik...dan lebih mudah.. serta lebih cepat juga.

Investasi terbaik adalah investasi yang anda lakukan terhadap pengetahuan/pemikiran anda.

Supaya anda sukses Jauh Lebih Cepat: Belajar Dari Yang Terbaik/ Master dibidangnya dan Gunakan Alat Yang Baik! J

<http://rahasiasearchengine.com> – Temukan Bagaimana Cara Saya Menjadikan Website Saya 10 Besar!

<http://menulissaletter.com> – Cara Menulis Sales Letter Ampuh Dan Menjual!

<http://caramembuatblog.com/> – Panduan Cara Membuat Blog GRATIS, Cepat, Mudah, Menghasilkan!

<http://rahasiabisnisclickbank.com> – Belajar Bagaimana Cara Mempromosikan Produk Orang Lain di Luar Negeri dan Hasilkan Banyak Dollar Walaupun Anda tidak bisa berbahasa Inggris, baru di Internet dan tidak mempunyai produk apapun saat ini!

<http://memulaibisnisonline.com> – Pelajari bagaimana cara menjadi 'Penjual Produk Orang Lain' Yang Bisa menjualkan banyak produk/jasa orang lain... walaupun anda 'gaptek di internet'.

<http://pasangiklanggratis.com> – Promosikan Produk/Jasa Anda di Tempat Pasang Iklan Gratis Populer di Indonesia Dengan Kunjungan Diatas 10.000/Hari.

<http://ketekunan.com> – Contek dan Tiru Saja – Bagaimana Cara Membuat dan Menjual Produk Informasi Yang Menghasilkan Minimal 500 ribu rupiah perhari dari Internet!

<http://kerjakeras.com/baner> Pasang Banner Murah Di 10 Iklan Baris Sekaligus – Pasang Iklan Banner 468 X 60 di 10 Iklan Baris Laris Nasional, Dengan Total Kunjungan Puluhan Ribu Per Hari, Produk/Jasa Anda akan lebih Cepat Populer!

<http://kerjakeras.com/ka> - Script Reseller Untuk Membuat Web Penjualan Berbasis Reseller, Lengkap dengan Panduan dan Support!

PS: Jika anda merasa panduan ini bermanfaat, berikan testimonial anda lewat email ke tesrt@kerjakeras.com